



En investissant Rs 21 millions pour acquérir 51 % de la société réunionnaise CorexSolar International, le groupe Harel Mallac a visé loin pour sa division Équipements et Système. Le cofondateur et directeur associé de CorexSolar International (CSI), Franck Rivas-Manzo, se félicite de cette synergie avec le groupe mauricien qui permet à l'entreprise de mieux s'exporter dans la région et de viser l'Afrique.



## CorexSolar International Accélérer le développement dans les énergies renouvelables

**COREXSOLAR** International, (CSI), à la différence d'autres sociétés présentes dans le créneau du photovoltaïque, propose une gamme de services qui recouvrent l'ensemble de la chaîne de valeurs du métier des énergies renouvelables, souligne Franck Rivas-Manzo, son directeur.

La compagnie a démarré ses activités en 2012 et, au fil du temps, elle a acquis le savoir-faire pour développer des projets, proposer les compétences de son bureau d'études et d'ingénierie, construire et exploiter des centrales photovoltaïques mais aussi être producteur d'énergie.

CSI a acquis une expertise lui permettant d'intervenir à la fois

sur des projets solaires connectés au réseau électrique, avec ou sans solutions de stockage de l'énergie, de mettre en place des systèmes d'énergie hybride mais aussi de répondre aux besoins de production d'énergie en sites isolés.

Grâce à cet éventail de compétences et de savoir-faire, CSI se positionne sur des appels d'offres pour des projets d'envergure, que ce soit des projets nationaux ou des initiatives du secteur privé. L'entreprise spécialisée dans le photovoltaïque travaille sur des projets locaux, mais aussi dans la région océan Indien et dans certains pays d'Afrique, comme le Burkina Faso. Parmi les projets à Maurice, les plus connus sont la

construction de la ferme photovoltaïque de 2 MW à Henrietta pour le compte de CEB Green Energy, le déploiement de 1 000 kits pour les PME, l'installation de centrales pour le groupe Total (système photovoltaïque sur le toit des stations-service) et la livraison d'un projet de 12 sites en solaire pour le compte de la CWA.

«Nous nous positionnons sur des appels d'offres, des projets privés industriels mais également sur des projets développés, sur des accords de gré-à-gré selon les régulations des différents pays», commente Franck Rivas-Manzo. Il concède que la prise de participation de Harel Mallac est arrivée à point nommé «car nous étions à un tournant de

«À Maurice, nous employons une dizaine de personnes, notamment des ingénieurs pour notre bureau d'études, des conducteurs de travaux, des techniciens et des gestionnaires de projet. Et en ayant le soutien des équipes de marketing et de gestion financière d'Harel Mallac, nous pouvons œuvrer en toute sérénité», précise Franck Rivas-Manzo.

CorexSolar International a réalisé des projets à La Réunion, à Maurice, aux Seychelles, à Madagascar et à Rodrigues. Elle démarre la réalisation d'un deuxième projet à l'aéroport de Pamandzi, à Mayotte. En ce qui concerne La Réunion, cela fait plus de dix ans que le photovoltaïque a été promu et déployé, mais il reste du potentiel. Dans la zone, le marché est en pleine croissance et le potentiel de développement du photovoltaïque est important à Maurice, à Madagascar et dans de nombreux autres pays.

### UNE APPROCHE PERSONNALISÉE

Dans certains pays, les opportunités sont nombreuses mais la limite et le temps de développement peuvent dépendre de nombreux critères comme le grid et les infrastructures, la sécurité financière et les démarches administratives. À Maurice, le mix énergétique est en train d'évoluer et la contribution des énergies non renouvelables devenant plus importante, le CEB anticipe les effets de l'intermittence par des initiatives et investissements dans des systèmes de batteries de soutien réseau ou fréquence. Cela est très positif pour la filière car permettant de continuer d'envisager le développement du solaire dans de bonnes conditions. Car là où existe le stockage et donc la sécurisation de l'intermittence, il n'y a plus de limite. «Le financement des projets reste un des enjeux majeurs de nos activités», évoque le directeur.

Pour gérer les chantiers dans différents pays, CSI y déploie des équipes de supervision ou techniques en fonction des besoins. Pour le monitoring des centrales solaires, elle met

en place des équipes dédiées qui font usage des dernières technologies. CSI utilise différents SCADA, un système de contrôle et d'acquisition de données, qui permet le monitoring à distance, la télégestion et le contrôle des installations à distance.

«Les différents logiciels utilisés et la structure de supervision nous permettent d'assurer la maintenance des projets et de les exploiter en maximisant la performance de nos systèmes. CSI reste au fait de toutes les innovations dans le domaine du photovoltaïque. Je reviens d'ailleurs d'une rencontre en Chine où j'ai pu discuter avec des experts du domaine», ajoute Franck Rivas-Manzo.

Il explique, par ailleurs, que l'atout majeur de CSI est de traiter chaque projet de manière personnalisée et unique. Ainsi, les équipes combinent leurs connaissances et prennent en considération les dernières avancées techniques pour étudier et mettre en œuvre

la solution la mieux adaptée. «Les technologies, les matériaux, les capacités évoluent constamment. Par exemple, les panneaux solaires ont atteint des performances importantes au cours de la dernière décennie ; le rendement surfacique est optimisé et nous sommes passés de système de stockage au plomb à des technologies plus avancées et moins polluantes. Stockage au lithium, par exemple», précise-t-il.

CSI est également productrice d'énergie. Dans ce cadre, une ferme de 5 Mwc est en cours de construction à Petite Rivière. Le projet d'Henrietta a été un beau succès et maintenant, le défi est de réaliser la centrale de 5 Mwc, qui sera mise en service avant la fin de 2019. Ce projet fait partie du dernier round d'appels d'offres du CEB que CSI a décroché et pour lequel elle a signé un accord pour produire et revendre l'énergie au CEB.

ROMA BRIJMOHUN  
Kevin M. Mahadoo

## UNE CENTRALE DE 5 MWC MISE EN SERVICE AVANT FIN 2019 À PETITE RIVIÈRE

l'entreprise, et nous souhaitons déployer nos ailes. Dorénavant, Harel Mallac nous accompagne dans le développement de CSI et nous pouvons bénéficier d'un ensemble de supports en matière juridique, de comptabilité et de logistique, entre autres, qui nous ont permis de nous structurer et de nous concentrer sur notre cœur de métier.»

Il ajoute que l'une des valeurs de l'entreprise est de faire appel aux compétences locales et de s'associer à des partenaires ou fournisseurs locaux.

## Le photovoltaïque demeure une énergie compétitive

Interrogé sur les formes d'énergies renouvelables émergentes, Franck Rivas-Manzo affiche une confiance tranquille. «Les techniques évoluent et de nouvelles sources d'énergie renouvelable commencent à devenir de plus en plus présentes telle la biomasse, l'éolien offshore, la géothermie, etc. La solution photovoltaïque se démocratise et devient de plus en plus compétitive, ce qui permet des perspectives dans les industries ou chez les particuliers. Elle a aussi l'avantage d'avoir un temps de développement relativement court contrairement à l'éolien ou de l'hydro, par exemple», commente-t-il. Franck Rivas-Manzo indique cependant : «Ce qui sera intéressant, c'est que le solaire peut s'envisager en complément d'autres sources d'énergies renouvelables, mais également en hybridation : solaire et éolien, solaire et diesel et ainsi de suite.»



Franck Rivas-Manzo (directeur)